

Happy Birthday RUBAG!

Schweizer Yanmar CE Händler RUBAG Baumaschinen AG feiert 120-jähriges Firmenjubiläum

RUBAG, gegründet im Jahr 1904, ist ein unabhängiges, Familienunternehmen mit Sitz in Birsfelden (Basel), das mit seinen 100 Mitarbeitern an acht Standorten zu den führenden Baumaschinenhändlern des Landes gehört. Kerngeschäft sind die Vermietung, der Verkauf und Unterhalt von Baumaschinen, Anhängern und Containern. Hier steht das Unternehmen für Innovation, Qualität und Tradition. Seit 2018 ist RUBAG "trusted partner" von YANMAR Compact Equipment EMEA.

Spezialisiert auf Kompaktmaschinen

Seit 1950 ist RUBAG im Besitz der Familie Sameli und wird heute in zweiter sowie dritter Generation von Lukas J. Sameli und dessen Sohn Nicolas Sameli geführt. Seit seinem Eintritt 2016, setzt Juniorchef Nicolas die stolze Familientradition fort und treibt erfolgreich die Digitalisierung des Unternehmens voran. Er verstärkte den Bereich Erdbewegung und schloss 2018 die Partnerschaft mit Yanmar – ein logischer, dennoch bedeutender Schritt für die RUBAG als ehemaliger Schaeff- und Terex-Händler: Wir sind auf kleine bis mittelgroße Baumaschinen und -geräte spezialisiert, weshalb die Kompaktmaschinen von Yanmar unser Sortiment perfekt ergänzen", erklärt Juniorchef Sameli, „Besonders auf städtischen Baustellen und im Gartenbau sind die kompakten als auch wendigen Bagger und Radlader von Yanmar gefragt, da sie sich perfekt für enge Arbeitsbereiche eignen und dabei höchste Leistung bieten. Durch die Maschinenvermietung mit späterer Möglichkeit zur Kaufübernahme können Kunden die Geräte kennenlernen und deren volle Leistungsfähigkeit erleben."

Über diesen Weg entschied sich auch RUBAGs langjähriger Kunde „Lüscher Gartenbau“ aus Zürich in diesem Jahr für zwei neue Yanmar V7-HW Kompaktlader.

Vertrauensvolle Partnerschaft

Hans-Peter Lüscher, Geschäftsführer von Lüscher Gartenbau sagt zu der 20jährigen Geschäftsbeziehung mit RUBAG: „Wir arbeiten ausschließlich mit lokalen und verlässlichen Unternehmen wie RUBAG zusammen. Eine vertrauensvolle Geschäftsbeziehung ist uns wichtiger, als am Preis zu sparen. RUBAG hat sich schon mehrfach als wertvoller Partner bewiesen."

„Wir schätzen die langjährigen Kundenbeziehungen und große Expertise sehr, die wir über die Jahre mit unserem breiten Sortiment aufgebaut haben. Sie sind unser wichtigstes Gut“, sagt Lukas Sameli, Senior Geschäftsführer von RUBAG. „Unsere Kunden wissen, dass sie sich auf uns verlassen können – ganz gleich, ob es um Verkauf, Beratung oder Service geht."

Apropos Service: Dieser steht bei RUBAG an oberster Stelle: Nicolas Sameli erklärt „Mit unserem umfassenden Aftersales-Angebot bieten wir neben Service und Reparaturen auch einen Hydraulikschlauch- und ersatzteilservice an. All unsere Filialen verfügen jeweils über eine eigene Werkstatt und Serviceflotte, wodurch wir schnell und flexibel sind."

Blick die Zukunft

Die Maschinenbau-Branche steht vor spannenden Entwicklungen. Elektrisch betriebene Baufahrzeuge sind ein zentrales Zukunftsthema, ebenso wie die zunehmende Bedeutung des Mietgeschäfts im Vergleich zum Verkauf. Lagerflächen sind rar und kostspielig. Sameli ist voll und ganz auf diese Trends eingestellt und weiß, dass die Kunden zunehmend nachhaltigen Praktiken, der Reduzierung großer Lagerbestände und der Minimierung von Ausfallzeiten bevorzugen.

Effizientere Motoren und mehr Umweltschutz stehen besonders auf urbanen Baustellen im Fokus, ebenso wie die Erhöhung der Sicherheit am Arbeitsplatz und die Reduktion von Arbeitsunfällen durch strengere Auflagen.

RUBAG ist stolz auf seine 120-jährige Geschichte und freut sich darauf, auch in Zukunft als zuverlässiger Baumaschinen-Partner an der Seite seiner Kunden und ander von Yanmar zu stehen. Mit Innovationskraft, leidenschaftlichen Mitarbeitern und einem starken Servicegedanken geht das erfolgreiche Familienunternehmen in eine vielversprechende Zukunft.