

L'été chargé d'Atout Négoces BTP

Concessionnaire Yanmar CE EMEA exclusif dans la Somme, l'Oise et le nord de l'Île-de-France, Atout Négoces BTP a déjà profité des beaux jours pour multiplier les événements avec ses clients et partenaires. Et l'été est loin d'être terminé.

Si la belle saison est synonyme de vacances pour beaucoup, d'autres profitent au contraire des journées à rallonge pour redoubler d'efforts dans le travail. C'est par exemple le cas de l'équipe d'Atout Négoces BTP, entreprise spécialisée dans la vente et l'entretien de matériel pour les professionnels du BTP en Picardie et en Île-de-France. La société, fière partenaire de Yanmar CE EMEA (Yanmar), dont elle est le revendeur exclusif dans les régions précitées, est actuellement également très active s'agissant d'organiser ou de participer à des salons et autres événements d'exposition.

Après avoir pris part à l'édition 2024 d'Intermat au mois d'avril dernier, sur le stand de Yanmar, Atout Négoces BTP a lancé son été en organisant la journée portes ouvertes de son agence de Pierrelaye (Val-d'Oise), le 21 juin. À l'occasion de cet événement, les participants ont eu l'occasion d'échanger en toute convivialité avec les membres de l'équipe, tout en découvrant la gamme de produits du concessionnaire. Parmi ces derniers, les nouvelles midi-pelles Yanmar, la SV86-7 et la SV100-7, figuraient au centre des attentions.

La SV86-7 se distingue par la capacité de levage la plus élevée de sa catégorie, avec des capacités de levage de 1 290 kg (côté) et 2 280 kg (avant). Elle est équipée d'un moteur turbo 4TNV98CT robuste et économe en carburant, délivrant 50,8 kW à 1 800 tr/min. Rien de tel pour garantir d'excellentes performances en matière de terrassement et de franchissement tout en réduisant considérablement la consommation de carburant. La SV100-7, équipée du même moteur, mais d'un gabarit supérieur, délivre des performances de levage remarquables de 1 420 kg (latéral) et 2 390 kg (frontal). Les deux modèles sont par ailleurs équipés du système ViPPS2i de Yanmar, une pompe hydraulique à deux pistons conçus pour maximiser les performances et l'efficacité.

Une nouvelle journée portes ouvertes à venir

Après le succès rencontré par cet événement, Atout Négoces BTP prépare d'ores et déjà une prochaine journée portes ouvertes dans ses locaux, qui aura cette fois lieu au siège de l'entreprise, à Beauvais, le 13 septembre prochain. De quoi clôturer la saison estivale de la meilleure des manières.

Entre-temps, le concessionnaire ne se privera pas de « participer à divers événements chez ou auprès d'agents et de clients historiques de la société », comme le confirme Valérie Mauroy, chargée de communication d'Atout Négoces BTP. Autant d'opportunités d'échanger avec les acteurs du milieu sur les caractéristiques des machines Yanmar. Le terme de l'été ne signera pas pour autant la fin des festivités pour Atout Négoces BTP, le concessionnaire ayant déjà réservé son stand pour la prochaine édition de BTP EXPO, qui se tiendra le 3 octobre à Amiens.



Atout Négoces BTP et Yanmar, une histoire qui dure

Il ne fait aucun doute qu'Atout Négoces BTP se rendra dans la capitale de la Picardie avec plusieurs engins Yanmar dans ses bagages. Distributeur Yanmar exclusif, dont elle propose « l'intégralité des machines commercialisées en France, soit près de 50 références », précise Mme Mauroy, l'entreprise est également un partenaire historique de la marque sur le territoire.

Créée il y a plus de 15 ans, Atout Négoces BTP, désormais membre du Groupe Deumin, s'est développée au point de compter aujourd'hui 18 collaborateurs en son sein. Une activité solide pour le revendeur donc, à l'image de son partenariat avec Yanmar, dont la marque partage des valeurs fortes, telles que la continuité et la confiance. La satisfaction mutuelle qui découle de cette collaboration fructueuse est une autre raison pour laquelle les deux structures souhaitent continuer de grandir ensemble, main dans la main.